

Sales-Manager im Online-Marketing (100 % remote, m/w/d)

[Agenturtipp.de](https://www.agenturtipp.de) (ehemals SEO-Vergleich.de) ist eines der wichtigsten deutschen Vermittlungsportale der Agenturbranche. Wir unterstützen Unternehmen dabei, die passende Werbeagentur für ihr Online-Marketing zu finden. Um unser Wachstum weiter anzukurbeln, benötigen wir ab sofort deine Remote-Unterstützung als Sales-Manger im Online-Marketing in Vollzeit mit dem Aufgabenschwerpunkt B2B-Vertrieb und Consulting!

Deine Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für die **Agentur-Kaltakquise per Telefon** und Videocall
- Außerdem betreust du Agentur-Bestandskunden telefonisch
- Du übernimmst die telefonische Rücksprache und **Qualifizierung eingehender Anfragen von Unternehmen**, die auf der Suche nach der passenden Agentur sind. Dabei sollst du das anfragende Unternehmen im Rahmen einer **Kurzberatung hinsichtlich Online-Marketing-Strategie**, sinnvollen Agentur-Budgets und der Agentur-Auswahl unterstützen.
- Übernahme von ggf. sonstigen in einem Startup anfallenden Aufgaben

Das bringst du mit:

- Als kommunikative Persönlichkeit **liebst du den telefonischen Kontakt** zu potenziellen Kunden und Bestandskunden
- Du kannst erfolgreich an Unternehmen verkaufen, bist aber nicht der ausschließlich aggressive Vertriebler, sondern überzeugst potenzielle Agentur-Kunden ebenso **mit Argumenten und Empathie**
- Im Rahmen der telefonischen Beratung von Unternehmenskunden bist du ebenso in der Lage, auf die individuelle Situation des anfragenden Unternehmens einzugehen und dieses **qualifiziert zu beraten**
- Du solltest mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Online-Marketing besitzen, und dich mit **SEO, SEA, Social Media Marketing und Webdesign** so gut auskennen, um im Rahmen eines Telefonats die Bedürfnisse der Unternehmen zu verstehen und erste strategische Empfehlungen auszusprechen
- Begriffe wie **Meta Description, Sichtbarkeitsindex, WooCommerce, Conversionrate und CTR sind keine Fremdwörter für dich**, sondern in deinem regelmäßigen Sprachgebrauch zu finden
- Wünschenswert wären **ein bis drei Jahre Agentur-Erfahrung**, beispielsweise im Projekt-Management, der Projekt-Kalkulation, der Beratung oder dem Vertrieb

Kontakt

Alexander Walz
Tel: 07152/3830386
Mail: jobs@agenturtipp.de
Web: www.agenturtipp.de

- Mindestens **ein Jahr telefonische B2B-Vertriebserfahrung** mit nachweisbaren Erfolgen
- Ehrgeiz sowie ein hohes Maß an Eigenmotivation, Struktur und Selbstständigkeit – du musst in der Lage sein, basierend auf vorgegebenen Zielen deine Aufgaben **remote von zuhause aus** zu planen und durchzuführen
- Die Bereitschaft, für ein kleines **Startup** mit wenigen Mitarbeitern zu arbeiten – mit allen Vor- und Nachteilen, die eine solche Tätigkeit mit sich bringt
- Du solltest dein **Abitur erfolgreich bestanden** haben und idealerweise ein Studienabschluss vorweisen können
- Einwandfreie Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie Wohnort in Deutschland

Das bieten wir:

- **Flexible Arbeitszeiten** (z.B., wenn du während den normalen Arbeitszeiten einmal einen Termin hast)
- **100 % Homeoffice** – du arbeitest ausschließlich von zuhause aus
- Leistungsgerechte Bezahlung (Fixgehalt + Vertriebsprovision)
- Das ggf. etwas geringere Gehalt im Vergleich zu großen Firmen machen wir durch den **Erhalt von Firmenanteilen** wett, sodass du vom Wachstum unserer Firma gehaltstechnisch sogar überproportional profitieren kannst
- Geschäftslaptop
- **Flache Hierarchie**: Kommunikation direkt mit den Unternehmensgründern
- **Startup-Atmosphäre**: Wir hassen nichts mehr als langwierige Entscheidungsprozesse, Bürokratie und Spießertum.
- **Verantwortung**: Die Chance, in die Position des Head of Sales zu wachsen
- Bezahlung des Deutschlandtickets, einer Hello Fresh-Kochbox oder einer Fitnessstudio-Mitgliedschaft

Kontaktiere deinen Ansprechpartner Alexander Walz (gerne per Du) unbürokratisch unter jobs@agenturtipp.de und schicke uns ein paar Infos über dich (Lebenslauf, LinkedIn-Profil, Auflistung deiner Online-Marketing-Skills und Vertriebsfolge, Gehaltsvorstellung, frühestes Startdatum). Optional kannst du uns zusätzlich auch gerne einen Link zu einem kurzen Vorstellungsvideo von dir senden. Wir melden uns dann innerhalb kurzer Zeit bei dir, um bei Interesse einen Termin für ein Gespräch (per MS Teams oder telefonisch) zu vereinbaren. Unsere Job-Seite findest du [hier](#).

Kontakt

Alexander Walz
Tel: 07152/3830386
Mail: jobs@agenturtipp.de
Web: www.agenturtipp.de