

Pflichtpraktikum im Praxissemester: Telefonvertrieb im Online-Marketing (remote / Homeoffice, m/w/d)

Bereich	Dauer	Startdatum	Arbeitszeit	Vergütung
Sales & Vertrieb	Mind. 3 Monate	zeitnah	Vollzeit	ja

[Agenturtipp.de](https://www.agenturtipp.de) (ehemals SEO-Vergleich.de) ist eines der wichtigsten deutschen Vermittlungsportale der Agenturbranche. Wir unterstützen Unternehmen dabei, die passende Werbeagentur zu finden. Gerne wollen wir dich für 3-6 Monate als Pflichtpraktikanten bei uns im Team haben, mit dir unser Wachstum ankurbeln und dir wichtiges Sales- und Marketing-Knowhow beibringen.

Deine Aufgaben:

- Du übernimmst **die telefonische Akquise von Neukunden** für unser kostenloses Agenturprofil
- Nach entsprechender Einarbeitungszeit hast du die Chance, **echte Akquise** und den Verkauf bezahlter Dienstleistungen zu erlernen
- Übernahme von ggf. sonstigen in einem Startup anfallenden Aufgaben. Keine Angst, du musst bei uns keinen Kaffee kochen.

Dein Profil:

- Studiengang: Marketing, BWL, Vertrieb, Kommunikation oder vergleichbares
- Als kommunikative Persönlichkeit **liebst du den telefonischen Kontakt** zu Menschen
- Erfahrung im Online-Marketing und Kenntnisse in **SEO, SEA, Social Media Marketing oder Webdesign** sind ein Pluspunkt, aber kein Muss
- Ehrgeiz sowie ein hohes Maß an Eigenmotivation, Struktur und Selbstständigkeit, um **remote von zuhause aus** zu planen und effizient zu arbeiten
- Die Bereitschaft, für ein kleines **Startup** mit wenigen Mitarbeitern zu arbeiten – mit allen Vor- und Nachteilen, die eine solche Tätigkeit mit sich bringt
- Einwandfreie Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie Wohnort in Deutschland

Das bieten wir:

- **Flexible Arbeitszeiten** (z.B., wenn du während den normalen Arbeitszeiten einmal einen Termin hast)
- **100 % Homeoffice** – du arbeitest ausschließlich von zuhause aus

Kontakt

Alexander Walz
Tel: 07152/3830386
Mail: jobs@agenturtipp.de
Web: www.agenturtipp.de

- **Arbeitsgeräte**, wie ein Headset und falls notwendig ein Laptop, werden von uns gestellt
- **Flache Hierarchie**: Kommunikation direkt mit den Unternehmensgründern
- **Startup-Atmosphäre**: Wir hassen nichts mehr als langwierige Entscheidungsprozesse, Bürokratie und Spießertum
- **Perspektive**: Die Chance, nach dem Praktikum direkt in die Position des Sales Managers aufzusteigen
- **Vergütung**: Du wirst im Rahmen des Pflichtpraktikums bezahlt

Kontaktiere deinen Ansprechpartner Alexander Walz (gerne per Du) unbürokratisch unter jobs@agenturtipp.de und schicke uns ein paar Infos über dich (Lebenslauf, Informationen zu deinem Studiengang, frühestes Startdatum, geplante Praktikumsdauer). Wir melden uns dann innerhalb kurzer Zeit bei dir, um bei Interesse einen Termin für ein Gespräch (per MS Teams oder telefonisch) zu vereinbaren. Unsere Job-Seite findest du [hier](#).

Kontakt

Alexander Walz

Tel: 07152/3830386

Mail: jobs@agenturtipp.deWeb: www.agenturtipp.de